

FROM LEGACY TO LEADING EDGE:

Wirtschaftlichkeit steigern durch Refactoring &
Modernisierung von Legacy - Software .



X



Willkommen



Marcus Miss

Leiter Innovation und Technologie

marcus.miss@innoface.de



Martin Schweinberger

Sales & Business Development

martin.schweinberger@pcg.io



Robin Nemetz

Head of Sales PCG DE x Development

robin.nemetz@pcg.io



Wer ist die Public Cloud Group ?

PCG - an international model

+400 CLOUD EXPERTS AROUND...



PCG Austria
Linz | Vienna



PCG Bulgaria
Blagoevgrad | Sofia



PCG Germany
Berlin | Bielefeld | Cologne | Darmstadt | Erding
Frankfurt (Main) | Hamburg | Magstadt | Munich | Ulm



PCG Greece
Athens | Rhodes



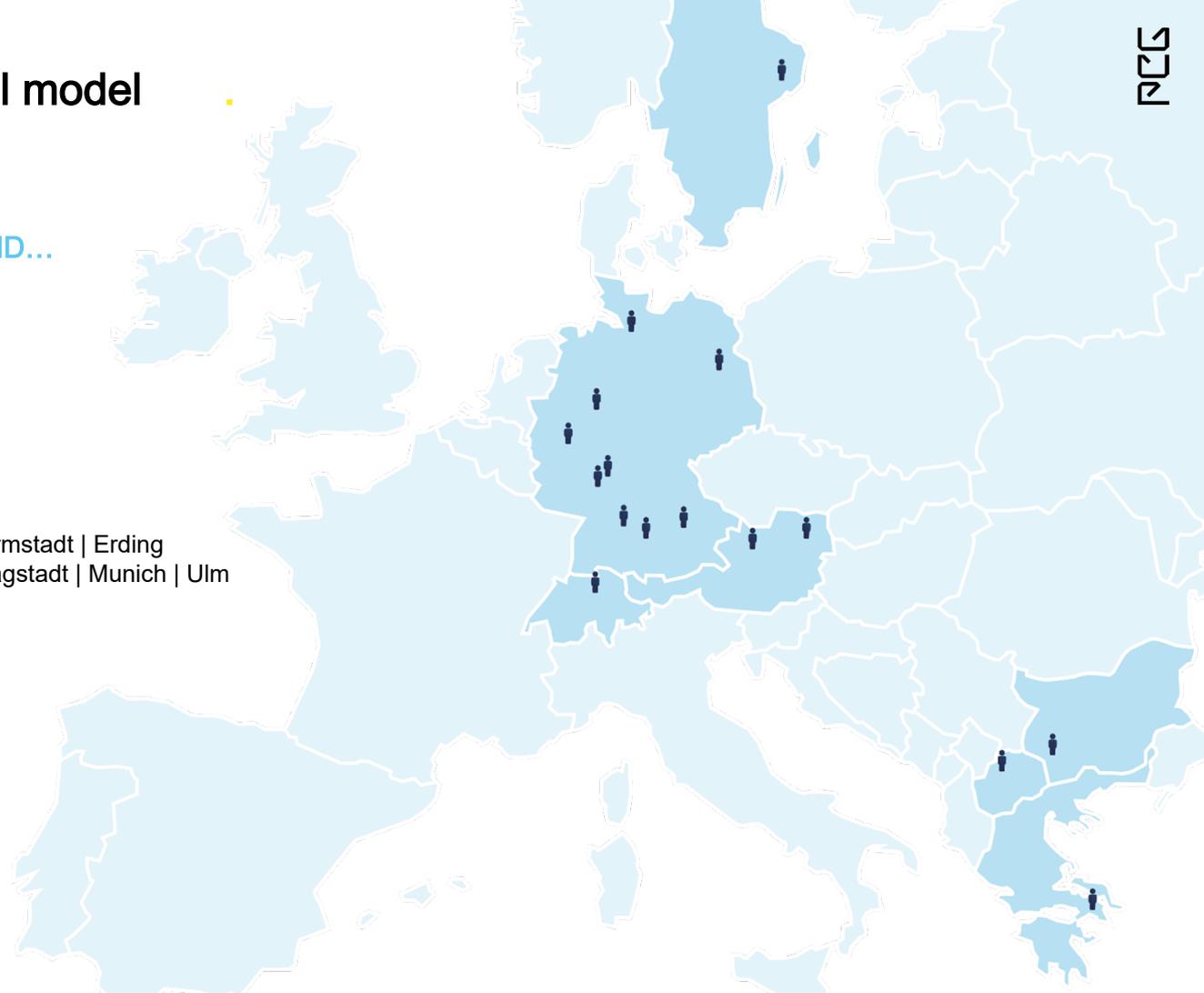
PCG North Macedonia
Skopje



PCG Sweden
Gothenburg | Stockholm



PCG Switzerland
Baar | Zürich



Portfolio .



Managed Cloud Operations (MCO)



SAP Cloud Services



Cloud Security



Cloud Development



Modern Workplace



Public Cloud Consulting

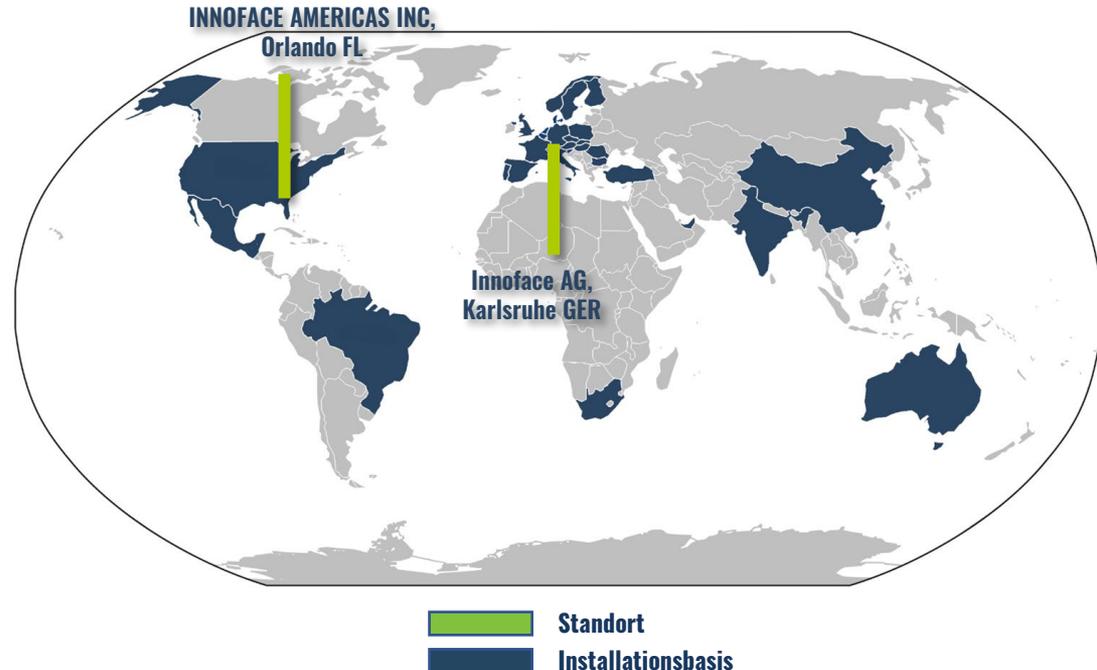


Data & AI

Wer ist Innoface ?

Verbindet die Welten von PTC Windchill und ERP

- 23+ Jahre Erfahrung in der Entwicklung von Konnektoren zwischen PTC Windchill und ERP-Systemen
- Mehr als 120 produktive Lösungen bei internationalen Kunden
- Ein Team, welches sich exklusiv auf die Entwicklung von Schnittstellen -Lösungen fokussiert



Die Herausforderung



Zum Hintergrund - PTC goes Cloud

Innoface

- Innoface ist der Spezialist für die Entwicklung von Schnittstellen zur Kopplung von ERP-Systemen an PTC Windchill

PTC Windchill goes Cloud

- PTC hat entschieden, das eigene Produkt Windchill+ als SaaS in der Cloud anzubieten.
- Dies stellte Innoface vor die Herausforderung, ein neues Produkt zu entwickeln, das neben der bisher für On-Premise-Anwendungen bewährte IFConneX für die Kopplung von Windchill+ als SaaS-Lösung eingesetzt werden kann.



windchill®

Von On-Premis zum SaaS-Produkt.

Innoface stand also vor der Herausforderung, von einer etablierten On-premise-Lösungen zu einer cloudbasierten SaaS-Infrastruktur zu wechseln. Diese Transformation erforderte nicht nur eine technologische Anpassung, sondern auch die Neugestaltung des Geschäftsmodells.

Die Ausgangssituation



Die Ausgangssituation

Pain Points:

- Kein Cloud-Wissen im Entwicklungsteam von Innoface
- Keine Erfahrungen mit SaaS-Produkt-Entwicklung (Serverless)
- Technologische Umstellung (On Prem zu AWS Cloud)
- Neugestaltung des Geschäftsmodells
- Entwicklung eines neuen Produkts neben der Wartung und Betreuung der bestehenden Lösung und Kunden

→ **Die Entscheidung:** Einen starken Partner, der die Erfahrung und das notwendige Wissen mitbringt, aber auch Kapazitäten ermöglicht, um die Transformation zu meistern.

Gemeinsam mit einem starken Partner



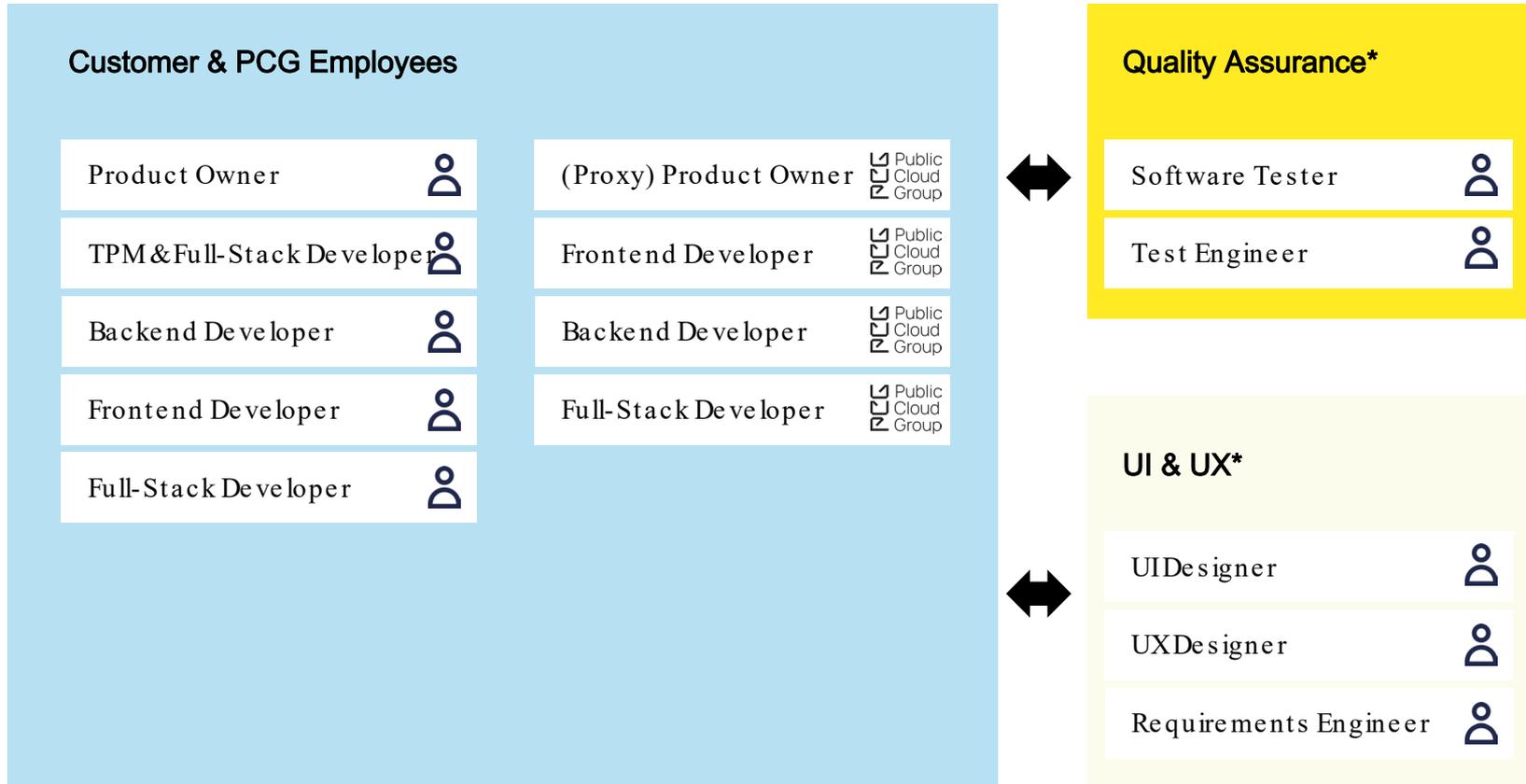
X



Das Ziel: Gemeinsam die erfolgreiche Transformation in Form eines neuen SaaS-Produkts gestalten.

Die Zusammenarbeit ■

Projekt Team "Mixed Team" mit SCRUM

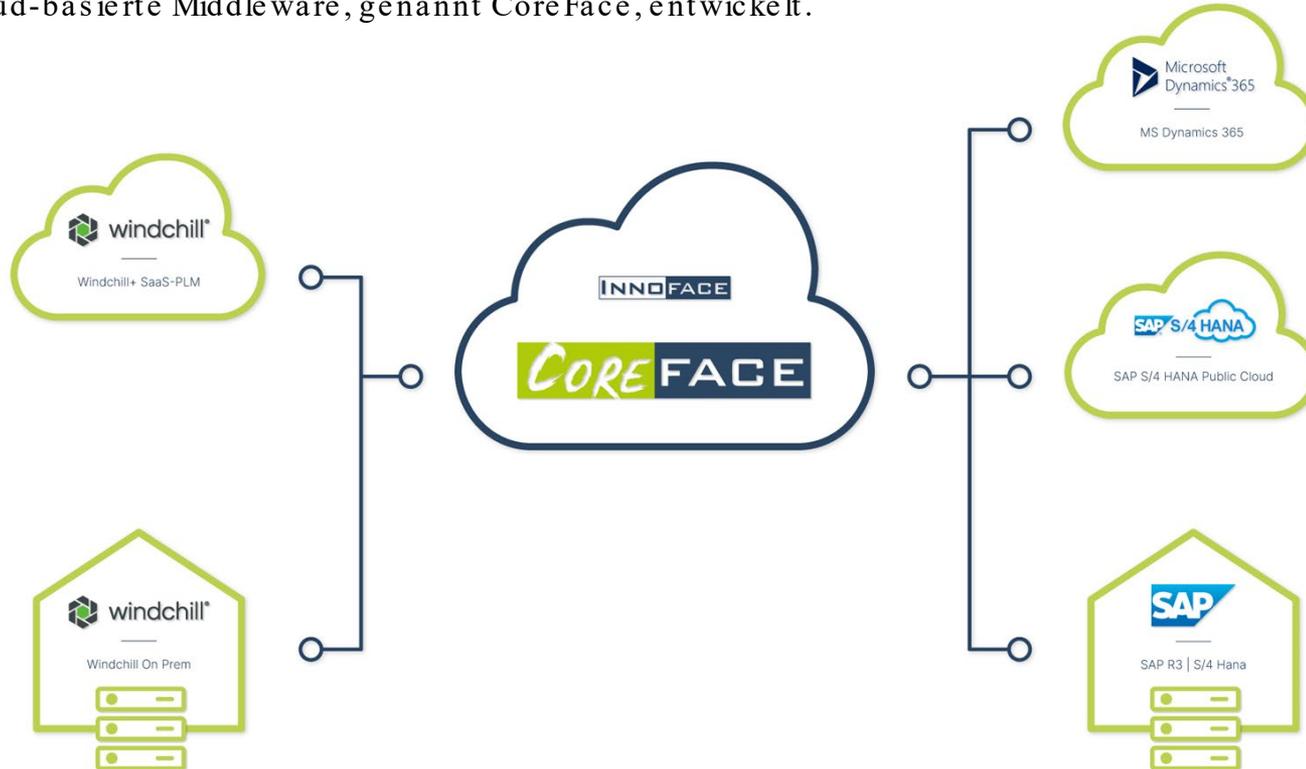


*optional

Das Ergebnis .

Das Ergebnis: CoreFace

In enger Zusammenarbeit mit den Development- und AWS Business Unit der PCG wurde die Basis für die neue Cloud-basierte Middleware, genannt CoreFace, entwickelt.



CoreFace als SaaS -Produkt



SKALIERBARKEIT

Die neue Architektur basiert auf modernen Microservices, die mittels Serverless Functions (Lambda) und Serverless Containern (ECS/Fargate) betrieben werden



FLEXIBILITÄT

Diese neue Technologie ermöglicht nicht nur eine erhöhte Flexibilität und Skalierbarkeit, sondern auch eine effiziente Ressourcennutzung durch das Pay -as-you-go-Modell.



INTERFACE

Mit den sehr flexiblen No -Code -Anpassungsmöglichkeiten erlaubt CoreFace eine erheblich vereinfachte, sehr skalierbare und hochverfügbare Kopplung der Systeme.



INTEGRATION

Die Cloud -native Middleware bildet die technische Basis für CoreFace als nahtlose Integrationslösung für das PLM -System Windchill+ mit diversen ERP -Systemen wie SAP R/3, S/4HANA, bzw. MS Dynamics 365 Finance & Operations

Learnings & Erfolgsfaktoren



Was haben wir gelernt und warum waren wir gemeinsam erfolgreich?

“Be Open -Minded”: Das richtige Mindset und die Offenheit für neue Technologien

Geschäftsmodell: Neue Technologien bieten neue Möglichkeiten (SaaS)

Cloud Positionierung: Wenn Cloud, dann richtig (Cloud-native)

Starker Partner: Mit Experten auf Best Practices zurückgreifen & Speed erhöhen

WS 04: From Legacy to Leading Edge:

Erfolgsfaktoren in der App Modernisierung

Wann? 14:30 bis 15:20 Uhr



X



Fragen ?

Schreib' uns gerne



Marcus Miss

Leiter Innovation und Technologie

marcus.miss@innoface.de



Martin Schweinberger

Sales & Business Development

martin.schweinberger@pcg.io



Robin Nemetz

Head of Sales PCG DE x Development

robin.nemetz@pcg.io

