

CANCOM

APPLE-AS-A-SERVICE

Innovative Device Konzepte
für zukunftsorientierte Unternehmen



Authorised
Enterprise Reseller



APPLE GERÄTE ALS WETTBEWERBS- UND TECHNOLOGIE-VORSPRUNG

Immer mehr Unternehmen beschäftigen sich mit der Integration von Apple Geräten und deren Verwaltung, denn für viele Mitarbeiter und potenzielle Bewerber ist die freie Wahl des Arbeitsgeräts ein wichtiger Faktor. Gerade in Hinblick auf den umkämpften Arbeitsmarkt verschaffen sich Unternehmen mit innovativen Employees-Choice-Konzepten einen Wettbewerbsvorteil.

Neben der intuitiven und einfachen Bedienung sind Apple Geräte hinsichtlich Betriebssysteme und Hardware bestens aufeinander abgestimmt und

erlauben ein geräteübergreifendes Arbeiten. Darüber hinaus ist Apple führend im Bereich Augmented Reality. AR verändert, wie Sie arbeiten, sich fortbilden und mit Ihren Kunden interagieren. So können Sie perfekt Dinge visualisieren, die sonst nicht oder nur umständlich zu sehen wären. So ist es beispielsweise im Bereich eCommerce möglich, dem Kunden über AR eine völlig neue Art der Produktplatzierung zu bieten. Apple hält die größte AR Plattform der Welt, die auch für Ihr Businessmodell neue Möglichkeiten eröffnet.

APPLE-AS-A-SERVICE VON CANCOM:

Innovative Device Konzepte für zukunftsorientierte Unternehmen

CANCOM ist Apple Authorised Enterprise Reseller in Österreich. Der Partnerstatus bescheinigt uns ein breites Enterprise Angebot für Apple Business-Lösungen sowie kompetenzübergreifende IT-Infrastruktur- bzw. -Architektur Expertise und Projekterfahrung. Dank unserer Experten und mit Hilfe von Apple-In-Business-Bootcamps analysieren wir Ihre aktuelle IT-Infrastruktur hinsichtlich einer nahtlosen Apple-Integration. Wir erarbeiten

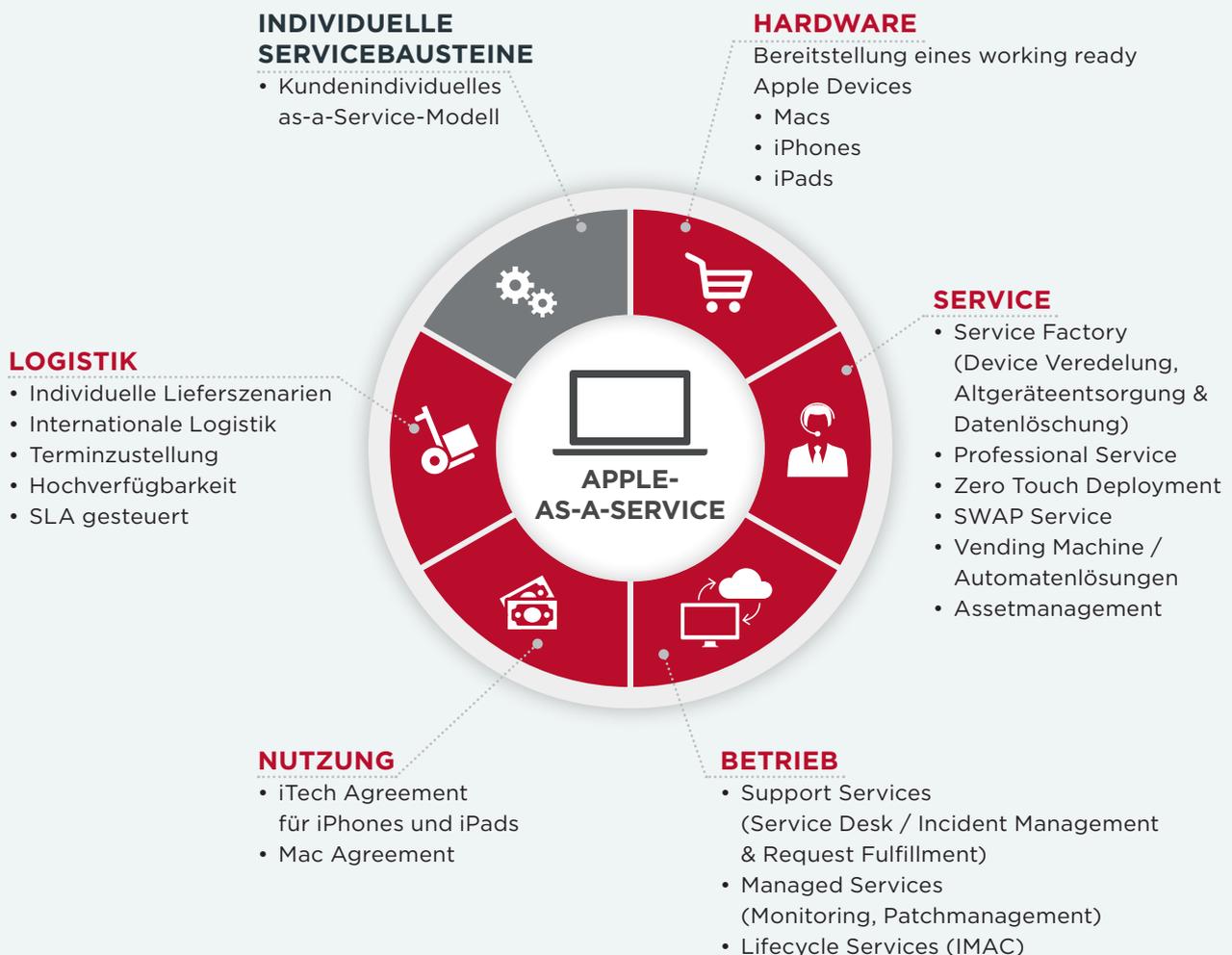
gemeinsam mit Ihnen, wie Sie Employees-Choice-Angebote gemäß Ihren internen Richtlinien in Ihrem Unternehmen erfolgreich umsetzen. Maßgeschneiderte Apple-as-a-Service-Modelle ermöglichen einen transparenten Technologiezyklus zu budgetschonenden Konditionen und entlasten Ihre IT-Teams mit Services, die einen störungsfreien Gerätebetrieb garantieren.



APPLE-AS-A-SERVICE - ALLES AUS EINER HAND

Das Apple-as-a-Service-Konzept steht für höchste Flexibilität und Verfügbarkeit ohne Investitionskosten. Die Planung Ihrer IT-Budgets wird dank der monatlichen Nutzungsgebühr pro Device

vereinfacht und kann nach Bedarf skaliert werden. Ihr Unternehmen profitiert von den neuesten Technologien, die digitale Prozesse und neue Geschäftsmodelle ermöglichen.



DAS ANGEBOT



Apple iPhone 14 simfree im iTech Agreement

6,1" Super Retina XDR Display | A15 Bionic Chip
128 GB Speicher

Laufzeit: 24 Monate
Hardware-Garantie
Versicherungsschutz
(Diebstahl, Verlust, Sachbeschädigung)
Next-Business-Day-Austausch-Service
Case, Displayschutz, Power Adapter inklusive

€ 33,50*

monatlich pro Gerät
zzgl. MwSt.



Apple iPad 2021 Wifi im iTech Agreement

10,2" Retina Display | A13 Bionic Chip
64 GB Speicher

Laufzeit: 24 Monate
Hardware-Garantie
Versicherungsschutz
(Diebstahl, Verlust, Sachbeschädigung)
Next-Business-Day-Austausch-Service

€ 13,30*

monatlich pro Gerät
zzgl. MwSt.



Apple MacBook Air im Mac Agreement

Apple M2 8-Core-CPU | 10-Core GPU
8 GB RAM | 256 GB SSD Speicher | 13,6" Retina-Display

Laufzeit: 36 Monate
Hardware-Garantie
Versicherungsschutz
(Diebstahl, Verlust, Sachbeschädigung)
Next-Business-Day-Austausch-Service

€ 30,90*

monatlich pro Gerät
zzgl. MwSt.

* Die angeführten Preise sind Beispielkalkulationen, die sich abhängig von Entwicklungen am Finanzmarkt und/oder Preisentwicklungen bei Computerkomponenten verändern können.



HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Mac und iTech Agreement richten wir nach Ihren Anforderungen aus. Christian Santeler, CANCOM Sales Manager Apple Enterprise Solutions, stellt Ihnen die verschiedenen Geräte- und Service-Kombinationen gerne persönlich vor.

apple@cancom.at



APPLE-IN-BUSINESS-BOOTCAMP:

Der Experten-Workshop zur Apple Integration in Ihrem Unternehmen

Für Unternehmen bedeutet der Einsatz von Apple Betriebssystemen oft deutlich reduzierte Supportkosten bei gleichzeitig erhöhter Security und positiver User Experience. IT-Abteilungen stellt die Integration von Apple Geräten in bestehende Microsoft-Infrastrukturen vor neue Herausforderungen. Zentrale Themen wie Authentisierung (z.B. Microsoft Azure/Active Directory), Zertifikatsverteilung, Client-Design und Patch Management müssen bewältigt werden, um Apple Devices sicher und effizient im Unternehmen einzusetzen.

Mit dem Bootcamp erhalten Sie eine konkrete Vorstellung davon, welche Ihrer Anforderungen umsetzbar sind. Dafür beleuchten wir mit Ihrem IT-Team gemeinsam den Status quo und erarbeiten ein entsprechendes Client Design – inklusive tragfähigem Integrations-Konzept.

Egal ob Apple Geräte noch als Shadow IT betrieben werden oder Choose-Your-Own-Device auf Ihrer Agenda steht: Wir zeigen in unserem 2-tägigen Apple-In-Business-Bootcamp, worauf bei der Integration zu achten ist und welche Apple Management Lösung am besten zu Ihnen passt. Der Workshop behandelt unter anderem folgende Inhalte:

- Integration von Apple Devices in die IT- und Security-Infrastruktur
- Bewertung der O365/M365 Technologien (Azure AD Conditional Access, etc.)
- Feststellung des derzeitigen Ist-Zustandes im Bereich EMM/MDM



Regional
Medien
Austria

AUS LIEBE ZUR REGION.



REFERENZ:

Apple-as-a-Service bei der Regionalmedien Austria AG



Die Regionalmedien Austria (RMA) stehen österreichweit für lokale Nachrichten aus den Regionen und vereinen unter ihrem Dach insgesamt 129 Zeitungen und 121 Online-Portale. Das Unternehmen beschäftigt rund 800 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 82 Geschäftsstellen.

Im Zuge einer unternehmensweiten Geräte-Neuananschaffung wurde auch das Apple-as-a-Service Konzept von CANCOM evaluiert – das die RMA wesentlich bei der Erfüllung ihrer Ziele unterstützte. Das Konzept umfasst die Beschaffung, Finanzierung, den Geräte-LifeCycle, erweiterte Hardware-Garantien, Geräte-Versicherung, NBD-Austausch-Service sowie den Rollout der Geräte. Konkret wurden für die rund 800 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter zunächst die Macs und anschließend die iPhones als as-a-Service angeschafft.

Mithilfe von Apple-as-a-Service bleiben die RMA bei einer schlanken IT, die sich auf ihre Kernkompetenzen und Weiterentwicklung konzentrieren kann. Der Service ist auf die Anforderungen der RMA zugeschnitten und sorgt dafür, dass die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter produktiv bleiben. „Die Unterstützung von CANCOM beim Ausrollen der Geräte war für uns ebenso wichtig, weil wir es so zeiteffizienter geschafft haben,“ so Andreas Heier, Leitung System und IT, von den RMA. Darüber hinaus wurde ein einheitlicher Geräte-Standard im Unternehmen erreicht und dank des Gerätemanagements mit Jamf Pro die Verwaltungsprozesse vereinfacht. „Für mich ist das Apple-as-a-Service Konzept der Firma CANCOM ein Erfolgsmodell und die Basis für eine zukunftsorientierte IT,“ hält Andreas Heier fest.

NEHMEN SIE JETZT KONTAKT AUF UND ERFAHREN SIE MEHR:

CANCOM a+d IT Solutions GmbH

Heinrich-Bablik-Straße 17 | 2345 Brunn am Gebirge

+43 (0) 800 533 833 | apple@cancom.at

↗ <https://apple.cancom.at>

CANCOM